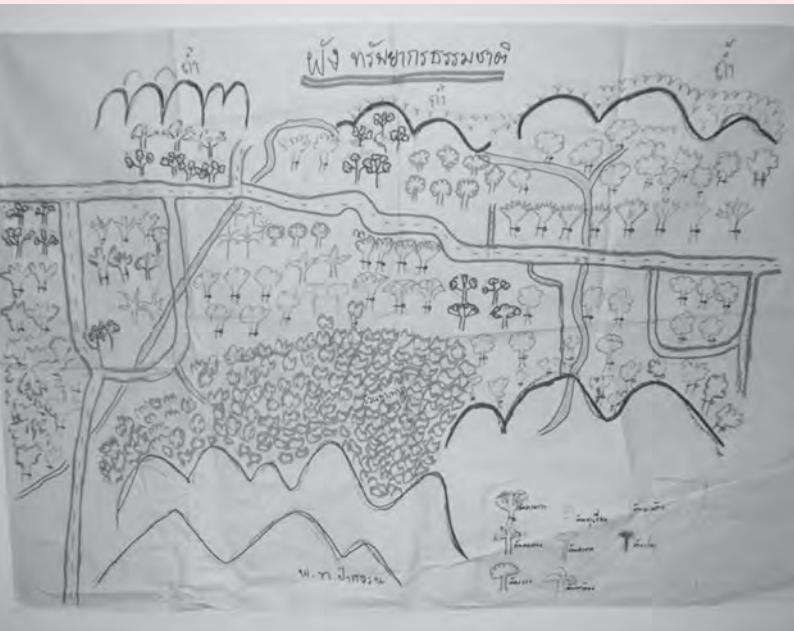


គុណបានោ-បាតុនខ



សំរាប់ការពិធីបុណ្យបាតុនខ នៅថ្ងៃទី ២០ ខែ មីនា ឆ្នាំ ២០២៣ នៅភូមិ កំពង់ចាម សង្កាត់កំពង់ចាម ខេត្ត ពោធិ៍។ ការបុណ្យបាតុនខ នេះ មានប៉ុណ្ណោះ ជាបុណ្យបាតុនខ ដែលបានរៀបចំឡើងដោយប្រជាធិបតេយ្យ និងប្រជាពលរដ្ឋ នៃប្រទេស ឥឡូវ។ ការបុណ្យបាតុនខ នេះ មានប៉ុណ្ណោះ ជាបុណ្យបាតុនខ ដែលបានរៀបចំឡើងដោយប្រជាធិបតេយ្យ និងប្រជាពលរដ្ឋ នៃប្រទេស ឥឡូវ។

គុណបានោ-បាតុនខ



หลอมศาสนา กับ ชีวิต เป็นหนึ่งเดียว

เพียงแยกจากถนนใหญ่ไม่ถึงห้ากิโลเมตร ทางเข้าหมู่บ้านความงามฯ ค่อยๆ เพิ่มความซับซ้อนขึ้น ตามความสูงของไหล่เขาทำให้ต้องระมัดระวังในการขับรถมากขึ้น เมื่อเคลื่อนลีกไปเรื่อยจะเจอกับป้ายangที่ปักอยู่ท่ามกลางแทบไม่เห็นเดาป่าแบบเดิม ใจลอยปล่อยความคิดถึงวันที่ป่าทึบหนาแน่นด้วยต้นไม้ใหญ่ คงน่าหวั่นพรั่นพรึงและตื่นตาตื่นใจระคนกันไปตลอดทาง

ตามประวัติหมู่บ้านความงามฯ ตำบลห้วยกระทิง อำเภอกรุงปีนัง จังหวัดยะลา ตั้งอยู่ในป่าที่มีความอุดมสมบูรณ์ แวดล้อมด้วยถ้ำตามธรรมชาติที่สวยงาม เคยเป็นแหล่งท่องเที่ยวที่มีชื่อเสียง แล้วก็ร้างผู้คนไป เพราะสถานการณ์ความไม่สงบ ทำให้คนไม่กล้าเข้ามาเที่ยวชมถ้ำกันซึ่งหมู่บ้านดังเดิมที่เรียกว่ากันมาก็คือ “**บากุชือ**” หมายถึง “**หินคุ้นกัน**” ตามหินก้อนใหญ่ข้างทางที่ตั้งสูงขึ้นเหนือนpingกัน ก่อนที่ทางราชการจะมาเปลี่ยนเป็น “**ความงาม**” ในปัจจุบัน แต่ชาวบ้านยังคงเรียกชื่อเดิมกับชื่อใหม่ควบคู่กันว่า “**บ้านความงาม-บากุชือ**” เพื่อบอกกลักษณะของพื้นที่แยกออกจากกัน เพราะระยะทางที่ห่างกันอีกด้วย



บริเวณที่ตั้งบ้านเรือนที่ล้อมรอบด้วยภูเขาห่างไกลเมืองสร้างความสัมพันธ์ให้คนอยู่ร่วมกันเหมือนเครือญาติเดียวกัน แต่การทำมาหากินและการประกอบอาชีพที่ใช้เวลาในแต่ละวันอยู่ในสวนยาง หรือสวนผลไม้ ทำให้โอกาสที่จะได้เจอกันนอกเหนือจากเวลาปฎิบัติภารกิจทางศาสนาจำกัดลงไป ความสัมพันธ์ที่ห่างเหินไปจำเป็นต้องเยี่ยวยาและพื้นฟู ซึ่งชุมชนคนナンางา-บาตูชุมของไปที่การจัดพื้นที่เพื่อให้คนมาพบปะพูดคุยกันทำให้โครงการสร้างอาคารเอนกประสงค์ในเวทีวิเคราะห์ชุมชนเป็นโครงการที่ได้รับความเห็นร่วมเป็นจำนวนมาก



hairyปัญหาหลักกลุ่ม

มะยูโซะ ชาและ เยาวนคนรุ่นใหม่ในชุมชน หนึ่งในคณะทำงานโครงการร้านค้าชุมชน คนナンางา-บาตูชุม เล่าถึงบรรยากาศการเก็บข้อมูลชุมชนที่ชาวบ้านช่วยกันเดินเท้าเข้าบ้านนั้นออกบ้านนี้ จากต้นหมู่บ้านถึงท้ายหมู่บ้านเข้าบ้านออกในบ้านเล็กบ้านใหญ่ เดินสวน เข้าป่า กัน จนได้ข้อมูลครบถ้วนเพียงพอ นำมาสู่การวิเคราะห์ปัญหาชุมชนที่ถูกต้อง ตรงกับความต้องการที่แท้จริง

“อาสาสมัครทำงานเก็บข้อมูลตั้งแต่ต้นหมู่บ้านถึงปลายหมู่บ้าน ตั้งแต่ในบ้านถึงนอกบ้าน ตั้งแต่ในชุมชนเข้าไปในป่า วัตถุรูปแผนที่ทรัพยากร ได้เห็นความอุดมสมบูรณ์ของชุมชน

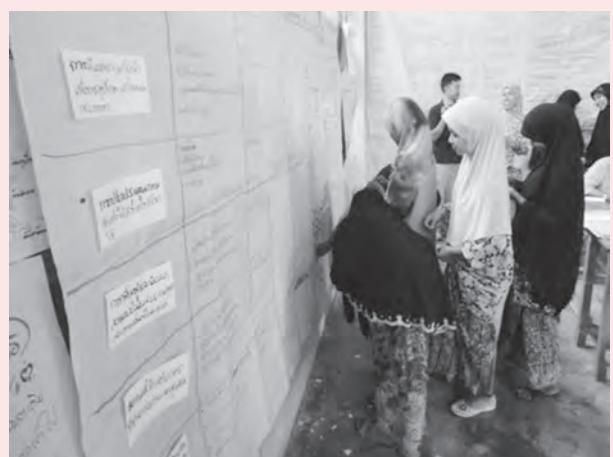




แล้ววิเคราะห์ปัญหาอุปสรรคในหมู่บ้านว่ามีปัญหา มีความต้องการอะไร อย่างกลุ่มสตรีพบว่าทำงานหลักแล้วต่างคนต่างอยู่ ต้องเกิดอาชีพเสริมคือทำกลุ่มแม่บ้านกัน งานหลักในชุมชนเป็นกรีดยางตัดยาง วิเคราะห์ด้านเศรษฐกิจแล้วพบว่าคนมีปัญหานี้สิน มีความไม่เท่าเทียมกัน”

แต่เมื่อเหลียวมองพื้นที่การจัดประชุมที่ไม่มีสถานที่เป็นกิจลักษณะ ต้องอาศัยพื้นที่สาธารณะ เช่น น้ำสyrด หรือบริเวณบ้านของสมาชิกในกลุ่ม เป็นที่มาของแนวคิดการสร้างพื้นที่เพื่อพูดคุย ทำกิจกรรมร่วมกัน โดยต่อไปจะเป็นจุดนัดพบ สามารถรวมตัว ทำงานร่วมกัน ระดมความคิดช่วยกันแก้ไขปัญหาต่างๆ ได้สะดวก และง่ายขึ้น

“ปกติชาวบ้านเจอกัน พูดคุยกันทักทาย ทุกวันอยู่แล้ว แต่ถ้าต้องคุยกับปัญหา หรือเรื่องงานใหญ่ๆ ในหมู่บ้าน ยังไม่มีที่จะคุยเป็นเรื่องเป็นราว ปีนึงมีเรื่องสักครั้งก็ใช้บ้านคนในหมู่บ้าน ถ้าไปใช้มัสยิด ผู้หญิงก็เข้าไม่ได้ ไม่สะดวกที่จะไปประชุมร่วมกัน ต้องสร้างพื้นที่พูดคุยกันก่อน จะได้มีโอกาสพบกัน มีปัญหาอะไรก็มาคุยปรึกษา หารือ ทางทางแก้ไขร่วมกัน สร้างการมีส่วนร่วม ให้เกิดขึ้น”



॥ปงปันกัวกึง

โครงการอาคารเอนกประสงค์ได้รับการสนับสนุนให้ดำเนินการมากที่สุด แต่ปัญหาและความต้องการอื่นๆ ก็มีได้ถูกละเลย เพื่อกระจายทรัพยากรตอบสนองแก่คนทุกกลุ่ม จึงเสนอโครงการกลุ่มสตรีทำงานของโซนความนาอีกหนึ่งโครงการด้วย

“เป็นความต้องการของกลุ่มผู้หญิงที่ต้องการมีรายได้เพิ่ม จากงานหลักคือการรีดยางพอกรีดเสร็จต่างคนก็ต่างอยู่ น่าจะทำอะไรร่วมกันให้เกิดรายได้ เพราะปัจจุบันค่าครองชีพสูงขึ้น ราคัสินค้าขึ้น แต่รายได้ไม่ได้ขึ้นตาม เลยไม่สมดุลกับรายจ่าย ถ้ามีอาชีพเสริมจะช่วยแก้ปัญหาได้บ้าง”

จากปีแรกที่สนับสนุนกลุ่มสตรีทำงานโซนความนา ต่อมาในปีที่สองได้รับการต่อยอด พัฒนากลุ่มสตรีทำงานโซนบاتูชู ทำให้กลุ่มสตรีได้รวมกลุ่มกันทำงานเพิ่มรายได้ให้แก่ครอบครัว เกิดการพัฒนาฝีมือ เพิ่มรสชาติและชนิดของข้นให้หลากหลายมากขึ้น จนเป็นที่ถูกปาก และถูกใจของลูกค้าทั้งภายในชุมชนและนอกชุมชน โดยต่อไปจะทำงานทองม้วนใส่ปีบต้องมีที่จัดเก็บ ซึ่งตลาดทางนาเลี้ยงต้องการ และชาวบ้านก็ใช้เลี้ยงแบบในงาน หลายโอกาส ต้องเริ่มขับขยายกิจการรองรับกับความต้องการของตลาดข้น กลุ่มสตรีทำงานบاتูชูสะท้อนว่า

“การรวมกลุ่มทำงาน ทำให้ได้เจอเพื่อน ใครทำงานแบบไหน ได้เห็นวิธีการทำงานหลายๆ ออย่าง ใครว่างก็มาทำ ใครไม่ว่างก็ไม่เป็นไร ความนา นา มีกลุ่มแม่บ้านสองกลุ่ม กลุ่มนี้มีสัดส่วนกับกลุ่ม



บาราเซะ กับกลุ่มขันນมบاتูชู แต่ละกลุ่มก็ใกล้กันอีก กลุ่มแรกทำงานข้างๆ อาคารเอนกประสงค์ ส่วนอีกกลุ่มทำอยู่บ้านสมาชิกในกลุ่ม แต่ไม่ค่อยสะอาด เพราะอยู่เข้าไปลึกในหมู่บ้าน ได้รับอุปกรณ์สนับสนุนจากการเดียวกัน แต่แยกทำคนละที่ เพราะระยะทางห่างกัน ตกลงกันว่าโซนไหนทำงานถ้วนหนอด อีกโซนจะทำอีกอย่างไม่ให้ซ้ำกัน สร้างกันไป”

ตอนนี้กลุ่มสตรีที่ทำงานนาตามหา ทางกลุ่มสตรีที่ทำงานมเลิงขอแบ่งพื้นที่ร้านค้าชุมชนเพื่อเป็นสถานที่ของกลุ่ม เพราะทำเลของร้านอยู่ไม่ใกล้เดินทางไปมาได้สะดวก โดยเฉพาะตั้งอยู่ในพื้นที่เดียวกับมัสยิด ตลาดดีกา และสนามกีฬา ซึ่งเป็นศูนย์กลางของหมู่บ้านเหมาะแก่การจำหน่ายข้าวอีกทางหนึ่ง เหลือเพียงการพุดคุยตกลงกัน เพราะร้านค้าเองจำเป็นต้องขยายพื้นที่เพื่อจัดเก็บสินค้าที่มีความหลากหลายและเพิ่มจำนวนมากขึ้น ตามความต้องการของชุมชน



ร้านค้าเกือกุล

การค้าขายในร้านค้าชุมชนที่เจริญก้าวหน้าขึ้นนับแต่เริ่มเปิดร้านเป็นผลจากแนวคิดพื้นฐานเพื่อการช่วยเหลือเกือกุลกัน เป็นร้านค้าของชุมชนที่มีเป้าหมายให้บริการขายสินค้าให้แก่ชาวบ้านในราคาย่อมเยา ลูกค้าจะได้ซื้อสินค้าในราคาย่อมเยา รวมถึงมีบริการผ่อนสินค้าบางรายการที่จำเป็นต่อการดำรงชีวิตในราคาย่อมเยา กว่าร้านอื่น

“ข้าราชการจะสอบละหนึ่งพัน แต่ถ้าจ่ายผ่อนที่ร้านอื่นจะคิดเพิ่มเป็นพันสอง พันสามขึ้นอยู่กับแต่ละร้าน พอผ่อนแล้วก็มีปัญหาจ่ายไม่หมด แต่มีความต้องการอีก หนึ่งก็เก่ายังไม่หมด หนึ่งใหม่เพิ่มขึ้นอีก วนเวียนอยู่แบบนี้ไม่จบ ทางร้านค้าชุมชนมีนโยบายว่าเก็บค่าผ่อนน้อยที่สุด ซึ่งไม่ได้เป็นการแสวงหากำไร แต่สร้างให้คนมีจิตสำนึกในการรักษาสัญญา”



รูปแบบและวิธีการบริหารจัดการร้านค้า ชุมชนดำเนินการเช่นเดียวกับร้านขายของทั่วไป แต่พื้นฐานการดำเนินการที่กำกับด้วยความคิดที่ต่างกัน สร้างผลลัพธ์ที่ต่างกัน นอกจากการช่วยเหลือเกื้อกูลกัน ให้คนเดือดร้อนหาได้ไม่พอกินได้พึ่งแล้ว เพราะโอกาสในชีวิตไม่เท่าเทียมกันคนอื่น ยังบ่มเพาะคุณธรรมและจริยธรรมให้แก่คนในชุมชนด้วย

“คนที่ซื้อของผ่อนจะต้องเป็นสมาชิกของร้านค้า ทำสัญญากันว่าจะมาจ่ายภายในวัน ไม่มีการคิดดอกเบี้ยที่ต้องจ่ายคืนมากขึ้นเรื่อยๆ แต่คิดเป็นการปรับแทน ไปเรียกหนี้แล้วต้องจ่ายค่าปรับ เพื่อให้ผู้ซื้อรักษาคำพูดที่กลงกัน เมื่อผิดไปแล้วจะต้องจ่ายค่าปรับเพื่อแสดงความรับผิดชอบ”

นอกจากแนวคิดพื้นฐานที่วางอยู่ในกรอบคุณธรรมจริยธรรมแล้ว พื้นที่ตั้งของร้านค้าชุมชนที่อยู่ในพื้นเดียวกับมัสยิด และตลาดค้า สร้างให้ร้านค้าชุมชนต้องดำเนินการทั้งหมดอยู่ในกรอบของศาสนา เห็นชีวิตและการใช้ชีวิตเป็นวิถีเดียวกับความเชื่อและความศรัทธาโดยกลมกลืนไม่แยกจากกัน สิ่งที่นับถือ เช่น ชาและ มองต่อไปคือ การพัฒนาพื้นที่ให้เป็นศูนย์กลางการทำกิจกรรมสาธารณสุข การปฏิบัติภาระทางศาสนา ศูนย์การเรียนรู้การศึกษา สถานที่พักผ่อนออกกำลังกาย

“ถ้าเราจะสร้างอะไรให้เท่ากันก็ต้องมีพื้นที่เท่ากัน ทำให้กลายเป็นพื้นที่ที่ใครอยากรับสามารถรวมເອาพื้นที่ในชีวิตของคนไว้ โดยใช้มัสยิดเป็นศูนย์กลางแล้วค่อยขยายออกไปเรื่อยๆ จะเน้นส่งเสริม พัฒนาด้านศาสนาอย่างเดียวไม่ได้ ต้องพัฒนาด้านวัฒนธรรมของความต้องการของคนจึงจะอยู่ได้จริง ต้องมีศูนย์การเรียนรู้ มีที่

Terima anggota syarikat
Sebanyak 100 Batu/1 saham
ราค่าที่ต้องชำระ: 100 บาท
ระยะเวลา: 1 ปี
Mula terima 1-30 November 2012
截止日期: สำหรับชำระเงิน 1 ปี
Bertempat di kedai Darunaaim Batuga
ด้วยเอกสารที่ 1 - 30 พฤศจิกายน 2012/2555
โดย ร้านค้า ดาวรุณ: อัง หาดูนะ
Oleh syarikat
An-naa'im Batuga
โดยกลุ่มอุปกรณ์ชั้น-ระดับ หาดูนะ

Terima anggota syarikat
Sebanyak 100 Batu/1 saham
ราค่าที่ต้องชำระ: 100 บาท
ระยะเวลา: 1 ปี
Mula terima 1-30 November 2012
截止日期: สำหรับชำระเงิน 1 ปี
Bertempat di kedai Darunaaim Batuga
ด้วยเอกสารที่ 1 - 30 พฤศจิกายน 2012/2555
โดย ร้านค้า ดาวรุณ: อัง หาดูนะ
Oleh syarikat
An-naa'im Batuga
โดยกลุ่มอุปกรณ์ชั้น-ระดับ หาดูนะ

คลาสสิก อาชีวะ อดีต อนุรักษ์ อนุรักษ์ อนุรักษ์
Istimewa dalam dunia bisnis dan warisan
Peluang emas bagi anda sudah tiba

ขายต่อ 2,500.00 บุด รับซื้อต่อห้อง
Menjual honya 2,500.00 saham "Cepat-cepat habis, habis"
ขายต่อ 2,500.00 บุด รับซื้อต่อห้อง
Menjual honya 2,500.00 saham "Cepat-cepat habis, habis"

รับซื้อต่อห้อง 400 บาท/บุด
Rahmatullah ให้กับลูกค้าที่ 40-60 (รับซื้อต่อห้องที่ 40-60)

ขายต่อ 255.550 บาท กำไรต่อห้อง 70.45 บาท/บุด
Menjual honya 255.550 saham "Habib, habib"

ขายต่อ 20 บาท/บุด Harga satuan 20 Batu
กำไรต่อห้อง 20 บาท/บุด

บัญชีรายรับรายจ่ายประจำปี 2013							จำนวนเงิน (บาท)		
ลำดับ	รายการ	จำนวน	รายการ	จำนวน	รายการ	จำนวน	รายการ	จำนวน	รายการ
1	นำเข้าบุหรี่ท้องถิ่น (Local Development Brand)			500	50,000.00	-			
2	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	50	5,000.00	20.00			
3	นำเข้าบุหรี่	200	96/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	50	5,000.00	20.00			
4	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	100	10,000.00	20.00			
5	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	100	10,000.00	20.00			
6	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	50	5,000.00	20.00			
7	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	50	5,000.00	20.00			
8	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	50	5,000.00	20.00			
9	นำเข้าบุหรี่	200	147/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	25	2,500.00	20.00			
10	นำเข้าบุหรี่	200	147/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	25	2,500.00	20.00			
11	นำเข้าบุหรี่	200	147/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	25	2,500.00	20.00			
12	นำเข้าบุหรี่	200	147/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	25	2,500.00	20.00			
13	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	1	100.00				
14	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	10	1,000.00	20.00			
15	นำเข้าบุหรี่	200	150/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	10	1,000.00	20.00			
16	นำเข้าบุหรี่	200	145/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	10	1,000.00				
17	นำเข้าบุหรี่	200	145/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	10	1,000.00	20.00			
18	นำเข้าบุหรี่	200	144/2 หุ่นที่ 4 ต่อห้องที่ 100 ห้อง จำนวน 100 ห้อง	10	1,000.00				

เล่นกีฬา มีที่พักผ่อน มีร้านค้าซื้อของได้ ถึงเวลา ก็ไปเฝ้าพระเจ้า อยากเห็นทุกอย่างอยู่ร่วมในที่เดียว คนได้มีความผูกพันและรักสามัคคีกัน”



ตีบตั้วร่วมพัฒนา

ประสบการณ์ที่ชุมชนความนagna-นาดูขอร่วมกันทำงานที่ได้รับสนับสนุนจากโครงการสนับสนุนชุมชนท้องถิ่นเพื่อพื้นฟูชายแดนภาคใต้ (ช.ช.ต.) ส่งผลกระทบเป็นลูกโซ่ไปถึงโครงการของหน่วยงานรัฐ โดยเฉพาะองค์กรปกครองท้องถิ่นชาวบ้านตีบตั้วท้องถิ่นมาสนใจโครงการที่จะมาลงทุนก่อสร้างและพัฒนาท้องถิ่นในชุมชนตนเองมากขึ้น จากกระบวนการ CDD ที่พัฒนาโครงการจากปัญหาและความต้องการของประชาชน มีการติดตามประเมินผล ความโปร่งใสตรวจสอบได้ สามารถเข้าถึงข้อมูลข่าวสารอย่างเท่าเทียมและทั่วถึงกัน จึงจะเอื้อให้เกิดประโยชน์กับประชาชนอย่างแท้จริง

“ชาวบ้านตีบตั้วมากขึ้น เขางงสัยกันว่าทำไมหมู่บ้านถึงไม่ได้รับการพัฒนาเท่าที่ควร บ้านเรามีอะไรเหมือนบ้านใกล้เคียง ทำไมประชาที่สร้างขึ้นแล้วใช้ไม่ได้ ทำไมช่องถนนระยะทางไม่ถึง 6 กิโลเมตร แต่ใช้เงิน 6 ล้านบาท ทึ้งที่ค่าซ่อมน้ำจะไม่กี่แสน มีงบประมาณทำอะไรตั้งมากมาย แต่ชำรุดกัน แล้วจะได้จริงหรือเปล่า ทำแล้วใช้ได้ไหม กระบวนการของแอลดีไอ ทำให้ชาวบ้านไม่เหมือนเดิม เขาจะลุกขึ้นมาเรียกร้อง ติดตาม ขอไปมีส่วนร่วมในสิทธิของเข้า ตอนนี้กำลังจะเตรียมประชุมพูดคุยกัน ทำแผนพัฒนาของชาวบ้านกันเอง เอาไปเทียบกับแผน อบต. ให้ได้ทำในสิ่งที่เป็นความต้องการของชาวบ้านจริงๆ”





การเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้นในหมู่บ้านคน

นางา-บาตูชอกำลังเดินทางไปสู่ทิศทางบวกมาก ยิ่งขึ้น โดยเฉพาะมีคนทำงานเป็นเบาะชันรุ่นใหม่ ซึ่งออกไปรับเรียนในระบบการศึกษาสมัยใหม่ มีประสบการณ์จากการพับปะผู้คน เข้าถึงวิทยาการ ความรู้ใหม่ ทำให้พวกเขายกเว้น กว้าง เปี่ยมศักยภาพ ความสามารถรอบตัวพร้อมกับสามารถปรับและ ประยุกต์ใช้ให้สอดคล้องกับบริบทชีวิตและชุมชนที่ มีภารกิจทางศาสนาที่เข้มแข็ง ที่สำคัญชุมชนเปิด โอกาสและยอมรับให้ก้าวขึ้นมาร่วมกันทำงานเคียง บ่าเคียงไหล่กัน เช่นที่ มะยูโซ๊ะ ชาและ เล่าฯ





“ผมเพิ่งเรียนจบกลับมาทันตอนช่วงปีสุดท้าย ได้รับเลือกเป็นคณะทำงาน เข้าเห็นว่าเราสามารถรวบรวมข้อมูลสื่อสารกับเจ้าหน้าที่ของโครงการได้ดี บางที่ชาวบ้านก็อยากรู้ดู อยากจะบอก แต่พูดไม่ถูก ออกไปคุนละเรื่อง เราเหมือนทำหน้าที่เป็นระบบสื่อสารเชื่อมโยง ในการสื่อสารในสิ่งที่ชาวบ้านต้องการ ตอนนี้เข้าให้ผมช่วยดามโครงการของหมู่บ้านที่อยู่ในแผนพัฒนาของอบต. เพราะตอนนี้มีประกาศต่างๆ จะบอกทางอินเตอร์เน็ต ไม่ได้แจ้งที่บ้านยังไง หรือศาลาประชาคม เข้าไม่รู้เลยว่า อบต.ทำอะไร เข้าจะได้อะไร”

สิ่งที่ตามมาต่อเนื่องที่เห็นเป็นจำนวนมากเข้ามา ร่วมในงานพัฒนาชุมชน คือการให้ความสนใจกับเยาวชนมากขึ้น เริ่มมองเห็นปัญหาที่เกิดขึ้นกับคนกลุ่มนี้ โดยเฉพาะปัญหายาเสพติดที่เป็นภัยร้ายแรง มองมาให้เยาวชนเสียอนาคตไปอย่างน่าเสียดาย การเพิกเฉยปล่อยปละละเลยจะยิ่งทำลายลูกหลานในหมู่บ้าน เกิดแรงผลักดันที่จะดำเนินโครงการพัฒนาที่มีเป้าหมายเฉพาะเพื่อยouth



“โครงการของเยาวชนต้องใช้เงินทั้งหมดไปกับเยาวชน คิดถึงเด็กและเยาวชนเป็นกลุ่มแรก ถ้ามีงบประมาณจากหน่วยงาน องค์กรไหนสนับสนุนจะทำกับกลุ่มเยาวชนก่อน มีอะไรมาช่วยแก้ไขปัญหาจะดึงมาที่กลุ่มนี้”

จากวันแรกที่รับฟังการซึ่งโครงการซึ่งหลายคนยังไม่รู้ว่าอะไรเป็นอะไร ทำไปแล้วจะเกิดผลประโยชน์จริงหรือไม่ ขณะที่กว่าจะได้รับโครงการต้องแลกมาด้วยความเห็นอุยยากเทียบกับโครงการที่หลังให้เข้ามานิ่งๆบ้าน ซึ่งได้มาก่อนแล้วแต่ก็มีอรับไว้



หากสิ่งที่เกิดขึ้นในวันนี้ ไม่ใช่เพียงอาคารเอนกประสงค์และร้านค้าชุมชน กับขนมอร่อยๆ ของกลุ่มแม่บ้านทำขนม แต่เป็นความตื่นตัวที่จะร่วมเป็นส่วนหนึ่งของการพัฒนาตนเองอย่างเข้มแข็งของชุมชนบ้านคุณนางา-บาดูฉอ

ผู้เขียน

จิตต์ปภัสสร์ บัตรประโคน

ผู้ให้ข้อมูล

มะญูเชิง ชาและ, อุสมาน สังสารี, อายุ บางกอก, , อาสามี บางกอก,
กอเดร์ มะเชิง, แมะนะ ชาและ, มะแอง หะรูรานี ดอนนี,
ยภาวดี ตะละนะ, แวง ลอดีง, กาลีเชิง วาโซะ, สาโนยยะห์ ดีอราโอะ,
ยกอุดาห์ ลาเตี๊ะ

ผู้ประสานงานพื้นที่

มะญูเชิง ปุ่มนุลกีอิจิ

จัดทำโดย



โครงการสนับสนุนชุมชนท้องถิ่นเพื่อพัฒนาภาคใต้ (ช.ช.ต.)

สถาบันชุมชนท้องถิ่นพัฒนา เลขที่ 693 ถ. บำรุงเมือง

เขตป้อมปราบศัตรูพ่าย กรุงเทพฯ 10100

โทรศัพท์ 0-2621-7810-2 โทรสาร 0-2621-8042

Home page : <http://www.ldinet.org>

ปีที่พิมพ์

เมษายน 2556

สนับสนุนโดย



ธนาคารโลก



กระทรวงการคลัง